



Carole Boucher B.A.A
418.554.5420
info@caroleboucher.com
www.caroleboucher.com

**OPTIMISEZ VOTRE
FINANCEMENT**

PASSIONNÉE DE FINANCEMENT

- Bachelière en administration des affaires (option finance) de l'Université Laval depuis 1997;
- Vingt-cinq (25) années d'expérience en développement économique;
- Occupé divers postes de conseillère en développement au sein du Centre local de développement de Lévis puis à la Société de développement économique de Lévis jusqu'à sa fermeture en décembre 2014;
- Démarrage de mon entreprise en 2015 (8 ans);
- Au fil des ans, j'ai côtoyé des centaines d'entrepreneurs à différents stades de leur entreprise (en démarrage, lors de l'acquisition d'une entreprise ou d'une phase de croissance).
- Expérience auprès de travailleurs autonomes, de petites et moyennes entreprises ou d'entreprises manufacturières de plus grande envergure.
- Solide expertise en services-conseils, en analyse financière et en financement d'entreprises.
- Liens de confiance avec des chefs d'entreprises, des bailleurs de fonds ainsi que différents intervenants privés et gouvernementaux.
- Dispose d'un important réseau de contacts dans la Région de Québec et très bonne connaissance des entreprises de la région.
- Engagée, efficace et reconnue pour mon esprit d'analyse et de synthèse, je suis orientée vers l'action.

► **MISSION**

Accompagner & soutenir les entrepreneurs dans la réalisation de leur projet d'investissement pour assurer la croissance de leur entreprise ou l'acquisition d'une entreprise.

► **VALEURS**

L'intégrité, le professionnalisme & le respect.

► **MA VALEUR AJOUTÉE**

- Connaissance des programmes d'aide financière pour les entreprises
- Maîtrise des outils de financement selon votre projet
- Bon réseau de contacts du milieu des affaires
- Accompagnement personnalisé : Faire équipe avec l'entrepreneur
- Accréditation: Conseillère Agri-conseils (honoraires subventionnés)

SERVICES



ACCOMPAGNEMENT

- Conseils en financement et en gestion d'entreprise;
- Gestion de projet d'investissement en impartition;
- Évaluation des outils de financement actuels et conseils pour les améliorer;
- Validation du plan d'affaires;
- Montage du dossier de financement: tous les documents requis pour l'obtention de financement.



ANALYSE

- Analyse de la structure financière de l'entreprise;
- Diagnostic pré-financement: Est-ce le bon moment pour demander du financement?
- Prévisions financières complètes et/ou budget d'opération annuel (logiciel de prévisions financières spécialisé);
- Évaluation des besoins en financement et des scénarios de financement possibles;
- Analyse du seuil de rentabilité de l'entreprise;
- Validation de la capacité financière de l'entreprise à réaliser le projet d'investissement;



RECHERCHE DE FINANCEMENT

- Validation de l'admissibilité à des programmes d'aide financière;
- Recherche des meilleures sources de financement selon le projet (subventions, prêts à conditions avantageuses, financement traditionnel);
- Démarchage efficace auprès des intervenants financiers;

SPÉCIALITÉS (CLIENTÈLES PRIVILÉGIÉES)

- ▶ **Entreprises manufacturières, en transformation alimentaire, technologiques/innovantes en croissance:**
Acquisition d'équipement, acquisition de technologies, amélioration de la productivité, construction ou acquisition d'un bâtiment, développement de marchés, développement de produits etc...);
- ▶ **Promoteurs en processus d'acquisition d'entreprise**

CARACTÉRISTIQUES DE MA CLIENTÈLE

L'ENTREPRENEUR:

- ▶ Manque de temps, de ressources, d'outils et de connaissances pour réaliser ses projets d'investissement
- ▶ Ne sait pas par où commencer
 - Planifier le projet et en valider les coûts
 - Évaluer la viabilité du projet
 - Déterminer l'impact du projet dans l'entreprise (financier, résultats, productivité)
- ▶ Ne connaît pas ou peu les intervenants financiers et les programmes auxquels ils pourraient avoir droit