

## Présentation d'Axel Stratégies

### Expertise

Axel Stratégies est un groupe d'experts qui offre depuis 2001 des services-conseils, de la formation et de l'accompagnement aux organisations agroalimentaires. Nous aidons les dirigeants à enrichir leur réflexion afin qu'ils puissent prendre des décisions judicieuses sur le plan stratégique afin d'atteindre leurs objectifs. Depuis notre fondation en 2001, nous avons aidé des entreprises agroalimentaires autant des producteurs que des transformateurs, des associations ainsi que des municipalités et MRC.

Nous avons développé une approche simple, mais efficace basée sur la concertation des dirigeants, des employés, mais aussi des clients et partenaires.

Nos services comprennent :

- Analyse, diagnostic
- Études de faisabilité
- Élaboration de plans d'affaires et de commercialisation
- Gestion complète de la démarche de planification stratégique
- Animation de rencontres sous forme d'ateliers stratégiques
- Gestion de projets
- Accompagnement et suivi des dirigeants

### Services offerts

Notre expertise englobe toutes les facettes de la mise en marché et de la stratégie générale d'une entreprise.

#### Gestion stratégique

- Diagnostic complet d'une organisation ou d'un territoire
- Gestion complète de la démarche de planification stratégique
- Exercice de positionnement stratégique
- Étude de faisabilité
- Identification des occasions de création de valeur pour l'organisation

#### Mise en marché et commercialisation

- Élaboration de plan de commercialisation, de plans d'affaires
- Études de faisabilité et de marché (Québec, Canada, États-Unis, Europe, Asie)
- Stratégies de développement des affaires
- Travail de préparation pour aider les entreprises qui souhaitent exporter (établissement de réseaux, compréhension du marché, soutien aux missions commerciales)
- Accompagnement pour la mise en place des actions

## Présentation d'Axel Stratégies

### Concertation des parties prenantes

*La concertation est un incontournable. Dirigeants, force de vente, partenaires et clients en connaissent toute l'importance. Faites appel à notre vaste expérience pour l'animation de vos rencontres de concertation et la synthèse de l'information recueillie.*

- Animation de séances de travail sous forme d'ateliers stratégiques ou de Lac-à-l'épaule (employés, dirigeants, administrateurs, partenaires)
- Animation d'entrevues individuelles avec clients et partenaires (les parties prenantes)

### Les dirigeants

#### **Pierre Cardinal, expert en commercialisation [pcardinal@axelstrategies.com](mailto:pcardinal@axelstrategies.com)**

Diplômé de HEC en 1986, Pierre Cardinal a fondé Axel Stratégies en 2001 pour aider les dirigeants à améliorer leur processus de planification stratégique en marketing (commercialisation) et en communication. Rassembleur, il a développé une méthode de travail unique plaçant le client au centre du processus. Fort d'un parcours professionnel de 25 ans, Pierre Cardinal a à son actif de nombreuses réalisations pour diverses organisations de différents champs d'activité, tant du secteur privé que public. Pierre Cardinal est également administrateur de sociétés et mentor d'affaires.

#### **Béatrice Péron, consultante en commercialisation [bperon@axelstrategies.com](mailto:bperon@axelstrategies.com)**

Béatrice Péron possède une solide expérience de 25 ans en vente et commercialisation aussi bien au Canada qu'en France. Elle travaille avec Pierre Cardinal depuis 2006 et participe aux mandats d'Axel Stratégies portant sur la commercialisation et la communication.

### Nos coordonnées

Axel Stratégies Communication  
765, 43<sup>e</sup> avenue, Lachine (Montréal), Québec H8T 2J5  
[www.axelstrategies.com](http://www.axelstrategies.com)  
514 639-3713