

## Les services-conseils disponibles aux entreprises agricoles et agroalimentaires : témoignage de satisfaction d'une productrice de porcs utilisatrice du service-conseil en autogestion des risques

Par Manon Lacharité, directrice du Réseau Agriconseils Montréal-Laval-Lanaudière

**Vous avez un projet d'expansion ou vous aimeriez diversifier vos activités? Les performances de votre entreprise pourraient être améliorées?**

Que vous soyez producteur d'expérience ou de la relève, en production animale, végétale ou en transformation alimentaire, de précieux conseils peuvent vous aider. Les réseaux Agriconseils sont là pour vous accompagner! Les directeurs peuvent vous guider dans le choix des services-conseils adaptés à vos besoins et vous référer aux conseillers appropriés.

Communiquez sans frais avec le réseau Agriconseils de votre région au **1 866 680-1858**.

Les aides financières offertes par les réseaux Agriconseils sont rendues possibles grâce au Programme services-conseils 2018-2023, en vertu du Partenariat canadien pour l'agriculture, selon une entente conclue entre les gouvernements du Canada et du Québec.

---

**Le texte qui suit présente le témoignage de satisfaction d'une productrice de porcs utilisatrice du service-conseil en autogestion des risques, qui consiste à sécuriser la marge nette de production par l'utilisation de stratégies de commercialisation.** Ce service d'adresse également aux producteurs de grains et de bœufs.

M<sup>me</sup> Suzanne Duquette (SD), productrice, Ferme Duquette de Sainte-Julienne

M<sup>me</sup> Manon Lacharité (ML), directrice du Réseau Agriconseils Montréal-Laval-Lanaudière

*ML : « Dans quel contexte vous avez utilisé les services-conseils? Quel était votre besoin initial en autogestion des risques? »*

*SD : « J'avais déjà essayé de faire de l'autogestion des risques avec des résultats plus ou moins heureux. La somme d'informations à analyser est gigantesque et j'avais de la difficulté à établir et à suivre un plan de match. J'avais besoin que quelqu'un m'aide à comprendre les enjeux. Nous en sommes arrivés ensemble à fixer des objectifs réalistes pour ma ferme (en fonction de sa taille et de son niveau de risque) et à les suivre. »*

*ML : « Décrivez-nous votre expérience, qu'est-ce que les services-conseils vous ont apporté? »*

*SD : « Une structure pour mettre en place cet outil sur ma ferme et un suivi qui me rappelle les objectifs fixés et qui m'aide à les atteindre. Une meilleure compréhension des enjeux aussi. »*

*ML : « Est-ce les services-conseils reçus ont répondu à vos besoins? Qu'avez-vous le plus apprécié? »*

*SD : « Oui, absolument, le suivi personnalisé qui se colle à ma vision de ma ferme, de mes objectifs. »*

*ML : « Quels avantages avez-vous perçus des services-conseils utilisés? Qu'est-ce que les services-conseils vous ont apportés? »*

*SD : « Concrètement ça se résume en des gains financiers. En plus, j'ai une meilleure compréhension de l'environnement économique dans lequel ma ferme évolue. Et je suis arrivée à cela sans avoir eu de gros cassage de tête car le conseiller est là pour m'expliquer ce qui se passe dans les marchés et contextualiser tout ça. »*

*ML : « Décrivez-nous la relation d'affaires avec votre conseiller et son approche. »*

*SD : « Beaucoup de respect et de confiance mutuellement. Il peut venir vers moi pour me rappeler de faire certaines transactions comme ça peut être moi qui va vers lui pour poser des questions et enclencher certaines stratégies. Il répond à mes attentes et à mes besoins. »*

*ML : « Recommanderiez-vous d'avoir recours à des services-conseils pour vous accompagner dans vos décisions d'entrepreneur? »*

*SD : « Absolument. Les enjeux sur une entreprise agricole sont multiples et un producteur agricole qui sait bien s'entourer a plus de chances de réussite. »*

*ML : « Est-ce que sans services-conseils vous auriez pu répondre à vos besoins? »*

*SD : « Probablement en partie car la plupart des firmes de courtage offrent le service de planification de gestion des risques mais pour avoir comparé les avis qui divergent souvent entre un courtier et mon conseiller, je crois que je suis vraiment mieux servie par un conseiller neutre qui ne fait pas de profit sur mes positions. »*



Crédit photo : Suzanne Duquette